

PRESENTACIÓN DE RESULTADOS 2022

ECHVERRIA
IZQUIERDO







1**CONTEXTO**

Externo

Mano de Obra

Muy baja disponibilidad de mano de obra durante el 1er trimestre.

Licencias Médicas

Llegamos a tener más del 10% del total de trabajadores con licencia, con un promedio anual sobre el 7%.

Alza de Costos

El costo de los materiales de la construcción se elevó sobre el 40%, superando el alza del IPC en más de 30 puntos.

Restricción Bancaria

Los bancos restringieron los créditos a las empresas del rubro y los costos de la deuda se incrementaron.

Alza de Tasas

Las alzas de tasa producto de la inflación impactaron el acceso al crédito hipotecario de las familias.

Baja en la Inversión

La inversión en infraestructura y vivienda sufrió caídas de más del 40% con respecto al año anterior.

1

CONTEXTO

Interno

Planificación estratégica EI 2021 - 2024

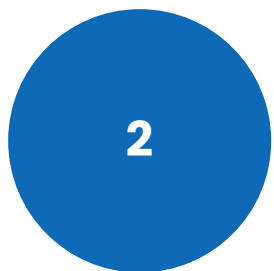


Construcción y servicios
para la minería

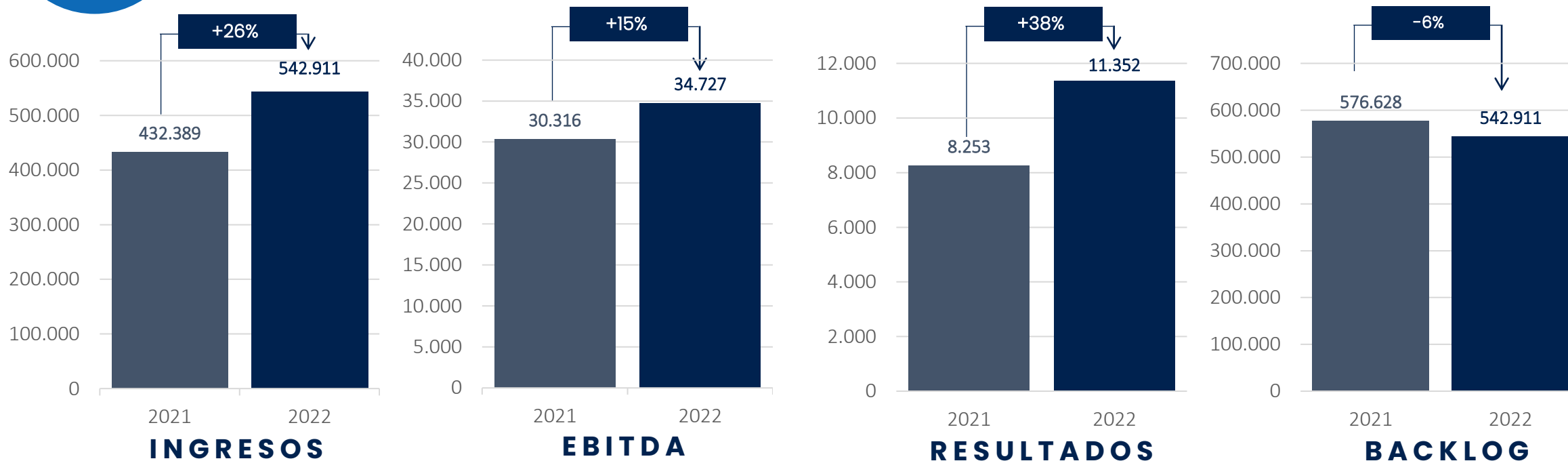


Soluciones habitacionales
para segmento medio





RESULTADOS 2022

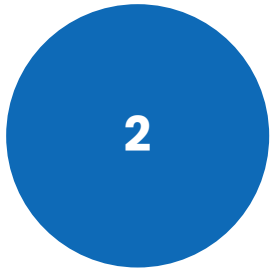


Se alcanzan los mayores ingresos históricos superando los USD 630 Mill. anuales.

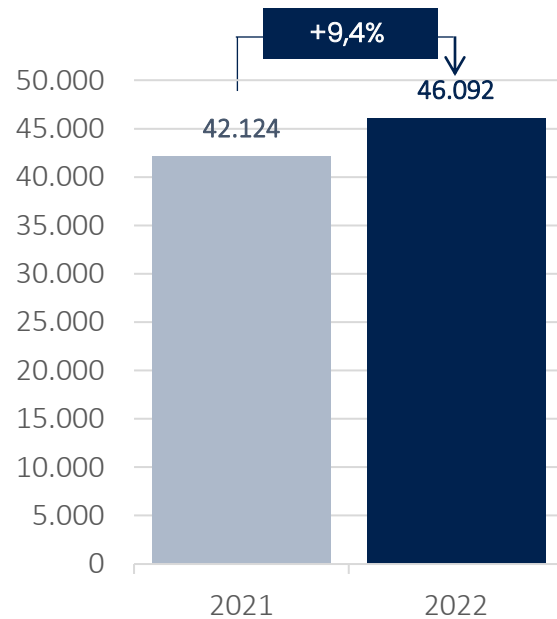
Aumento del Ebitda de +MM\$4.400 en comparación año 2021.

Incremento del 37,5% del resultado última línea con respecto al año 2021.

El backlog para I&C se mantiene en niveles altos pese a la baja de la inversión.



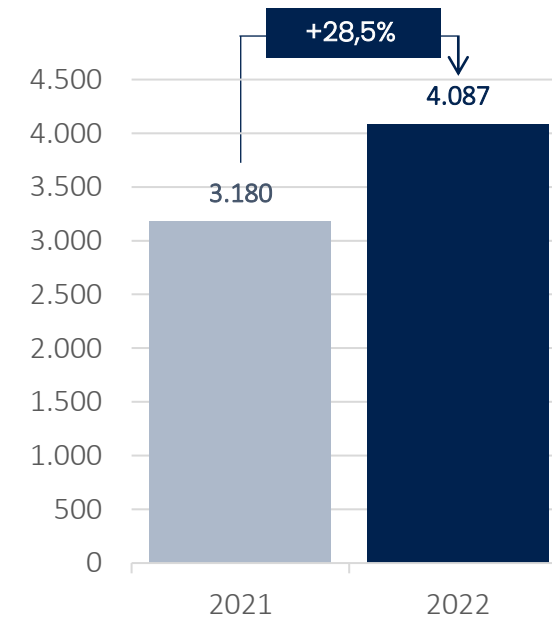
RESULTADOS 2022



RESULTADO OPERACIONAL (MARGEN BRUTO)



El margen bruto se incrementa empujado por los proyectos de los segmentos base definidos en la planificación estratégica.



UTILIDAD PARTICIPACIÓN ASOCIADAS



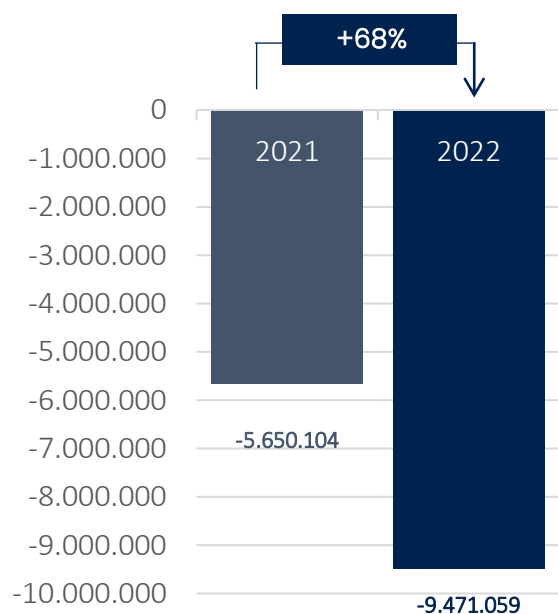
El resultado por participación en empresas asociadas se incrementa en prácticamente la misma relación que el aumento de ingresos.

2

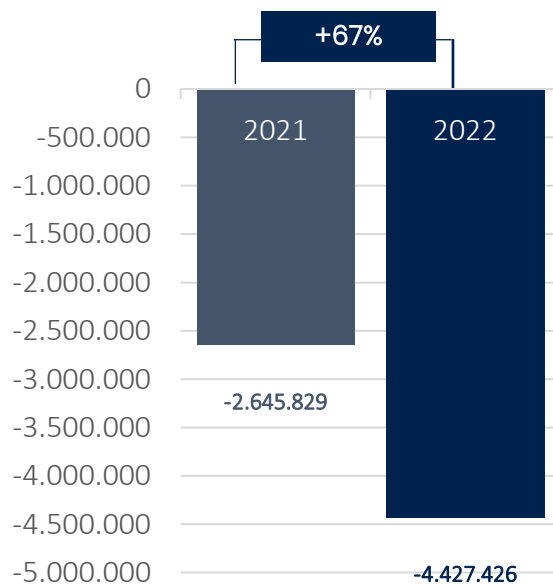
RESULTADOS 2022

Resultado No Operacional

RESULTADO FINANCIERO NETO



RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE



El incremento en el costo financiero (no operacional) genera un mayor detrimento con respecto al año anterior por -MM\$5.602.

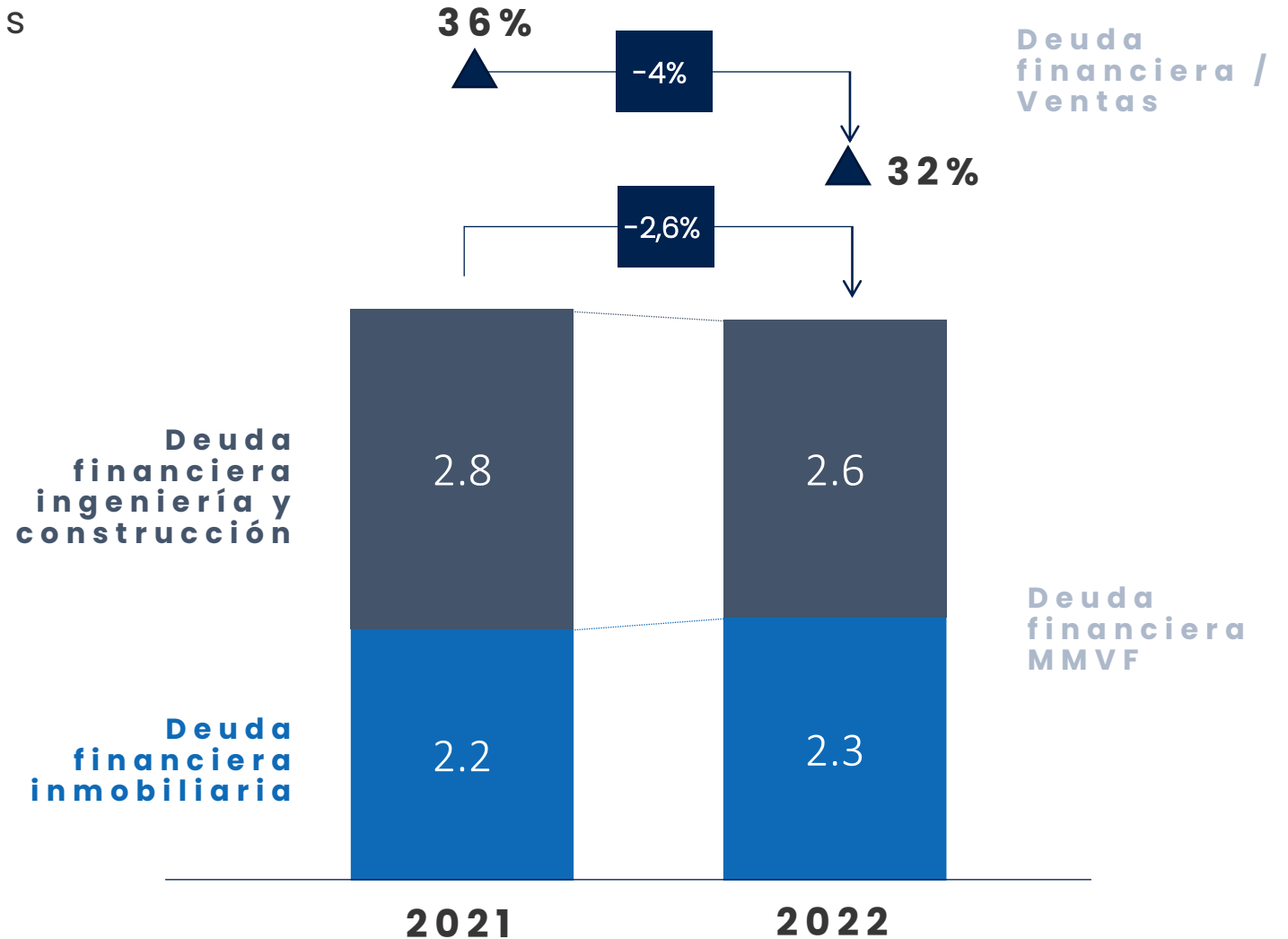
En ambos casos se debe al efecto por el aumento de la inflación.

2

RESULTADOS 2022
Resultados Financieros

Deuda Financiera



La deuda financiera total disminuyó 2,6% real respecto dic-21, pero si lo comparamos sobre el total de las ventas, la disminución es de un 4%.



2

RESULTADOS 2022

Por segmento de negocio

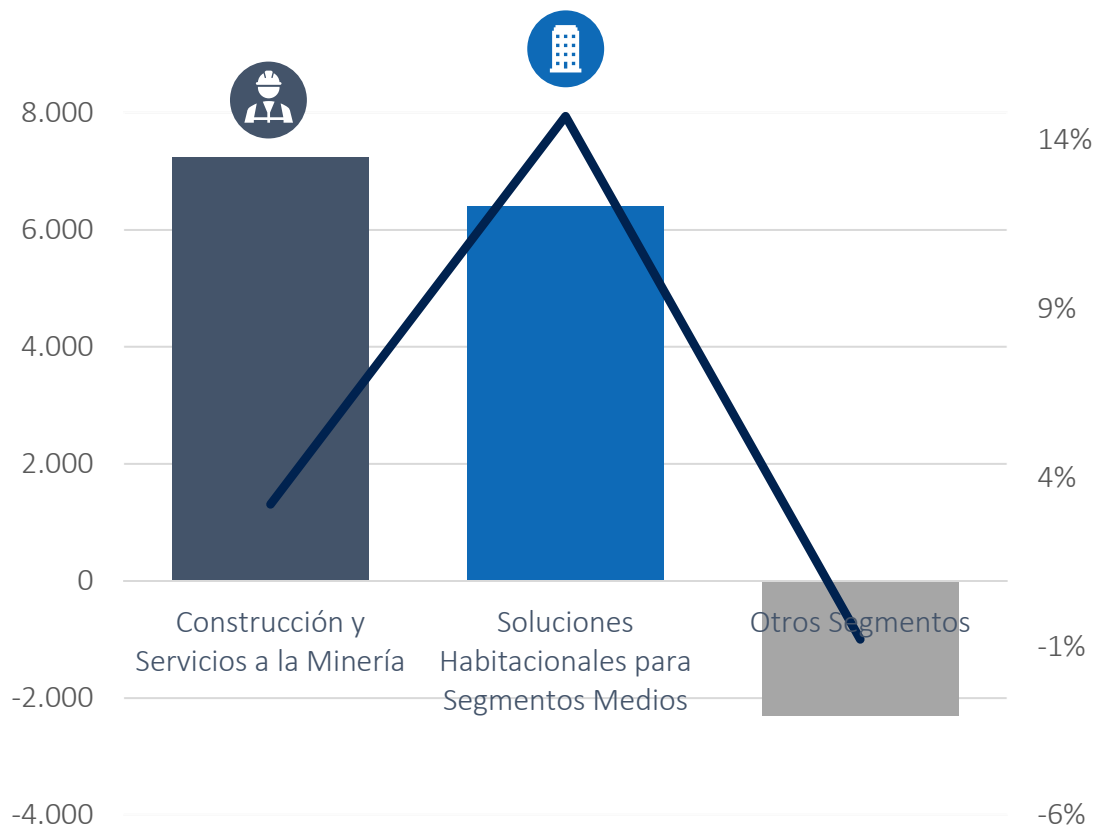
	 Construcción y servicios a la minería	 Soluciones Habitacionales para segmentos medios	Otros segmentos	EISA	
Ingresos	227.505.821	43.405.812	271.455.000	Ingresos	542.366.633
Ganancia Bruta	25.054.573	11.008.271	11.865.126	Ganancia Bruta	47.927.970
Margen Bruto	11,00%	25,31%	4,37%	Margen Bruto	8,83%
Ganancia (pérdida) de controladores	7.240.302	6.405.137	- 2.293.508	Ganancia (pérdida) de controladores	11.351.931
Margen Neto	3,18%	14,73%	-0,84%	Margen Neto	2,09%

► Los dos negocios base representan el 50% de la venta total

► La utilidad proviene de los dos segmentos base.

2

RESULTADOS 2022 Por segmento de negocio



RESULTADO POR SEGMENTO

Confirma la decisión de enfocar nuestros esfuerzos en volcar nuestras ventas a estos dos segmentos.

Segmentos con mayor rentabilidad y con posición de liderazgo.

Los márgenes obtenidos en los negocios base son los márgenes esperados para estos segmentos.

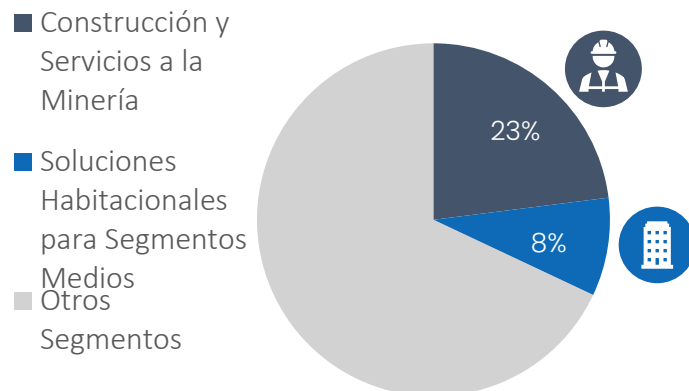
La disminución de ventas en otros segmentos nos permite esperar márgenes positivos para los próximos años en actividades menores fuera de los segmentos base.

2

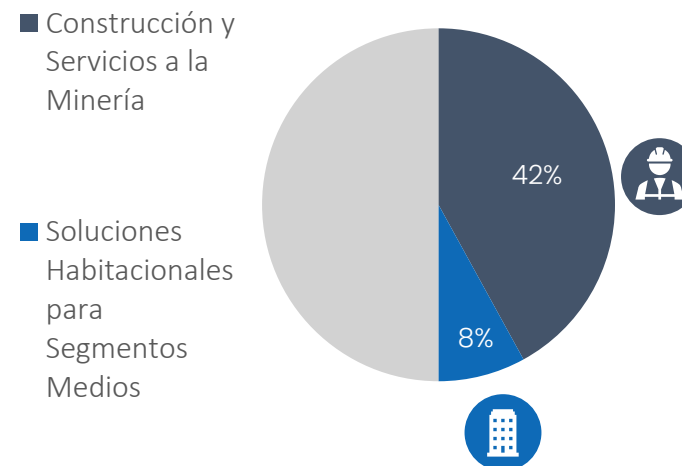
RESULTADOS 2022

Por segmento de negocio

**DISTRIBUCIÓN INGRESOS
2021**



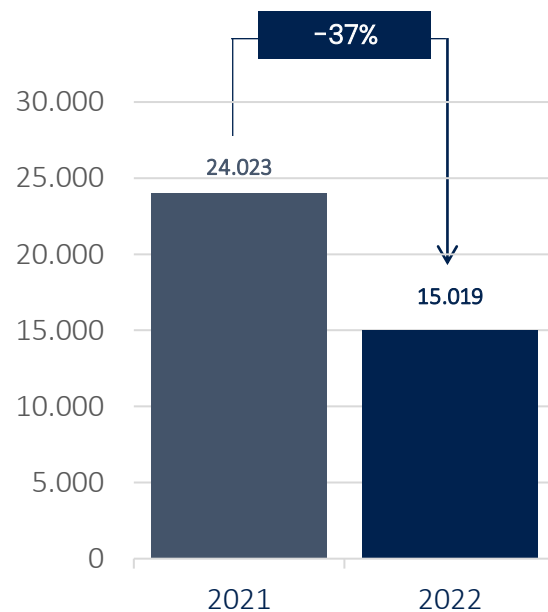
**DISTRIBUCIÓN INGRESOS
2022**



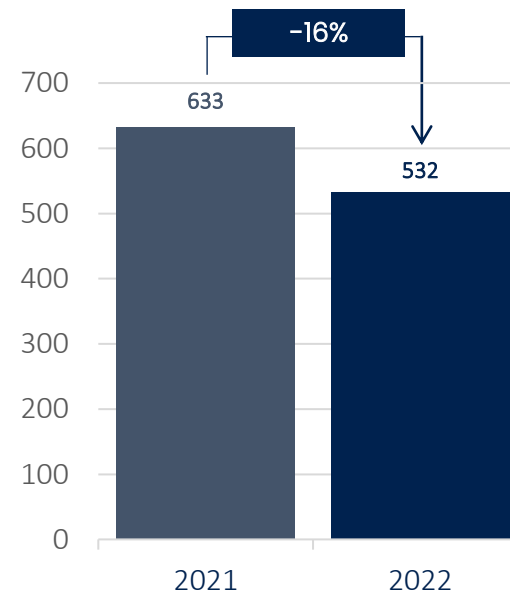
REFLEJA LA CAPACIDAD DE CRECIMIENTO DE EI EN ESTOS DOS SEGMENTOS



RESULTADOS 2022
Promesas en Chile 2022



Ventas Netas de Departamentos RM - Información de Mercado *



Promesas El en Chile

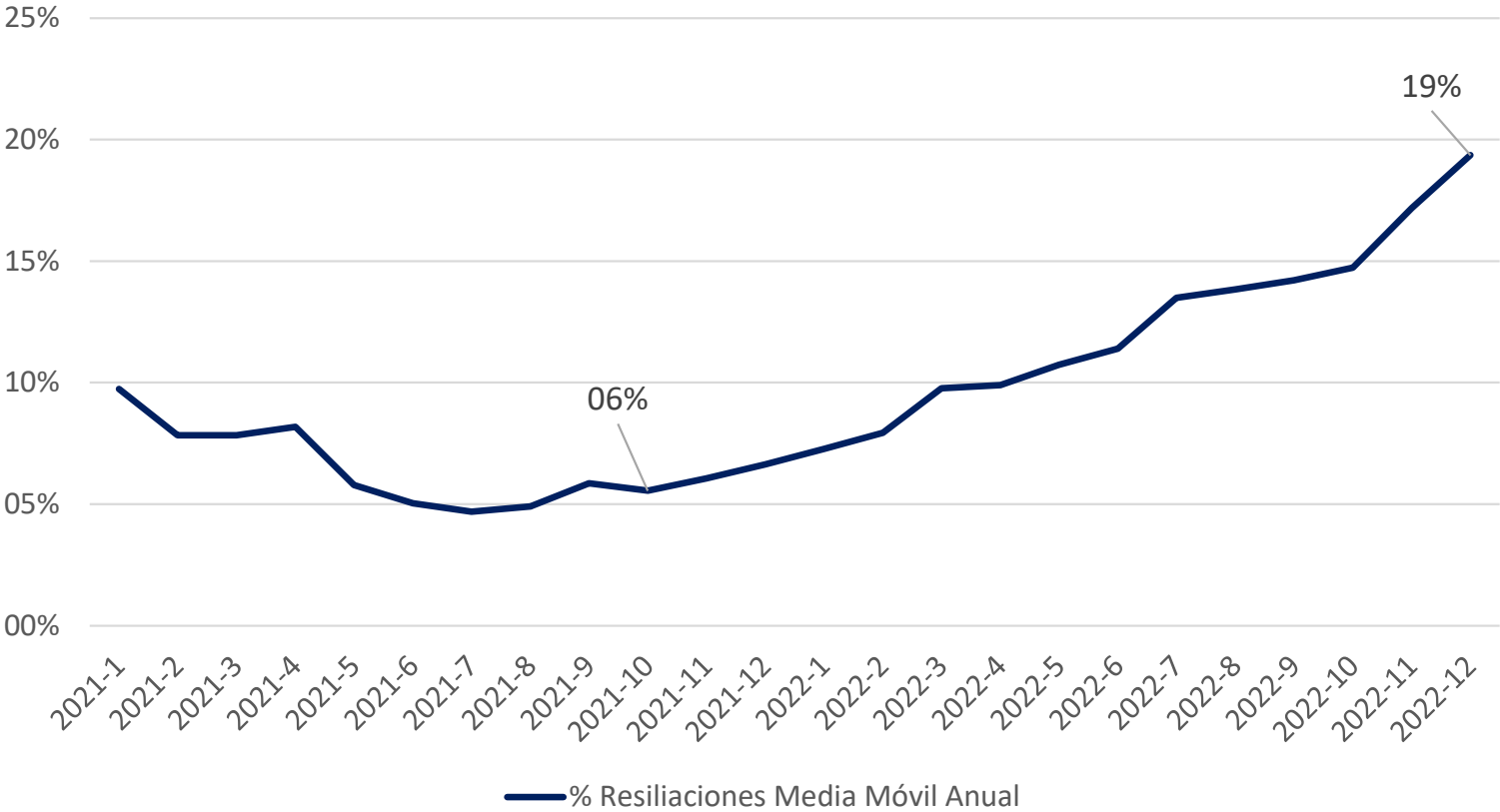
- Si bien tuvimos una baja en las ventas nuevas con respecto al año anterior, nuestra baja es menor a la del mercado.

* Fuente Informe mercado inmobiliario RM 2022 toc toc

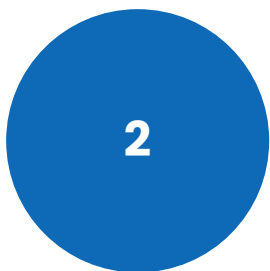


RESULTADOS 2022

Desistimientos El Chile



- Desde Octubre del 2021 se viene observando un alza en el desistimientos de promesas



RESULTADOS 2022

Logros

CONTEXTO / CONDICIÓN

LOGROS

Baja disponibilidad de mano de obra



Ejecución de 34 millones de HH (máximo histórico)

Aumento en el costo de materiales y en el costo de la deuda



Incremento del resultado operacional y de última línea

Baja en la demanda de viviendas



Ventas caen en menor proporción que el mercado

Caída de la inversión



Ventas récord y Backlog en niveles altos

Implementación Planificación Estratégica



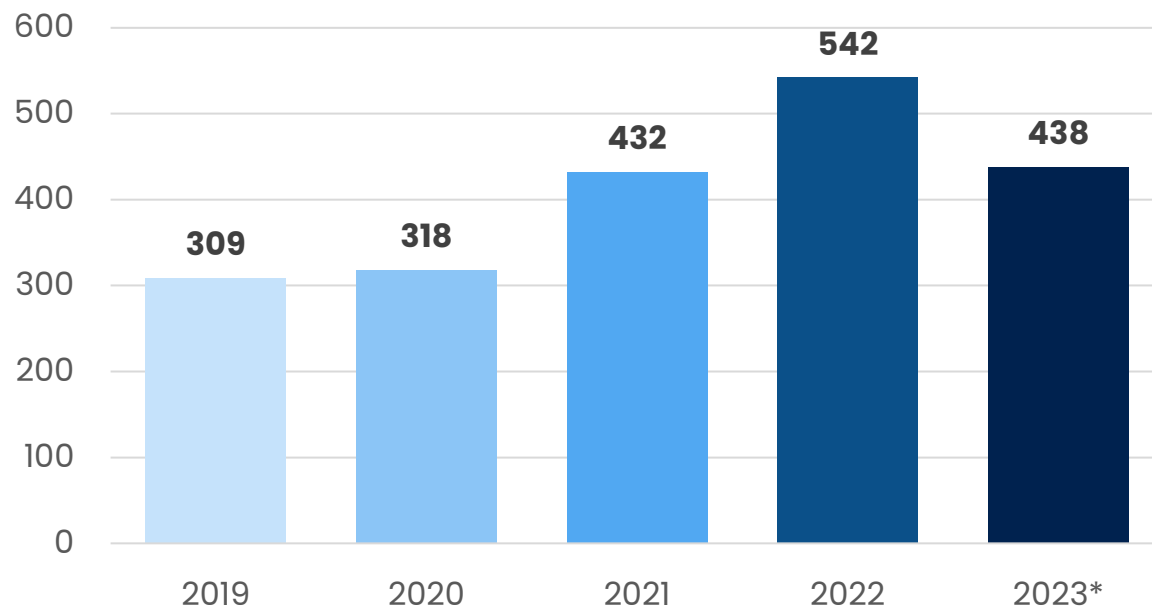
Reconversión del ingreso hacia los negocios base



3

PERSPECTIVAS 2023

Proyección de ventas 2023



VENTAS ANUALES en miles de MM\$

- ▶ Se proyecta una venta para el año 2023 similar al año 2021
- ▶ 95% de la venta de Ingeniería y Construcción está contratada
- ▶ Se reemplaza venta fuera del negocio base por venta en los segmentos más rentables.
- ▶ La venta inmobiliaria se prevé en nivel récord sobre los MM\$100mil.

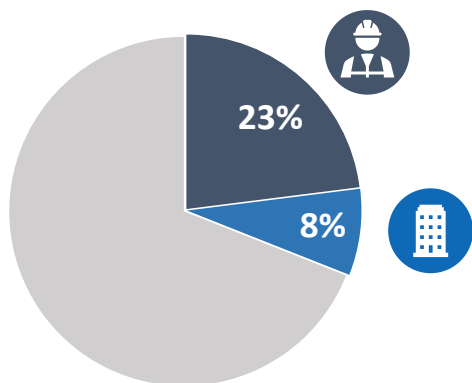
(*) venta proyectada

3

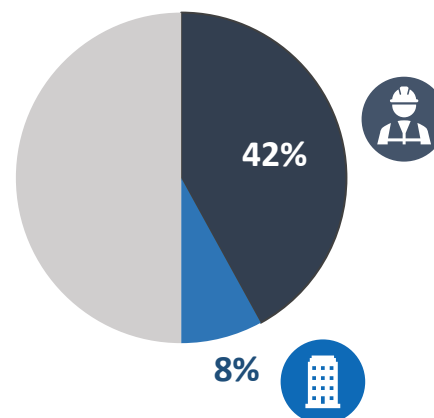
PERSPECTIVAS 2023

Proyección de ventas por segmento

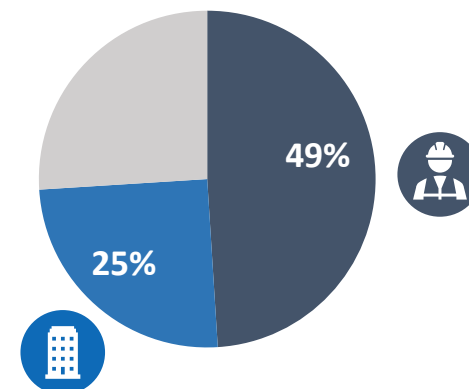
**DISTRIBUCIÓN
INGRESOS
2021**



**DISTRIBUCIÓN
INGRESOS
2022**



**DISTRIBUCIÓN
ESPERADA
INGRESOS
2023**



 Construcción y servicios para la minería

 Soluciones habitacionales para segmento medio

▶ **La evolución de los dos segmentos base en el total de la venta da cuenta del foco en los negocios con mayor rentabilidad**

3

PERSPECTIVAS 2023

Calendario de Escrituraciones

Fecha de escrituración	Proyecto	Locación	País	Unidades	% Promesas
Q1 2023	Audacity	San Isidro		342	62%
Q2 2023	Line	La Florida		164	46%
Q3 2023	La Reserva etapa 1	Antofagasta		261	99%
Q4 2023	La Reserva etapa 2	Antofagasta		253	96%
	Proyecto MIND	Ñuñoa		264	22%



Escrituración de cinco proyectos programadas para el año 2023



Ventas proyectadas 2023 ~ UF 3 millones

3

PERSPECTIVAS 2023

Cartera de proyectos inmobiliarios

Venta Bruta Potencial de la Cartera de
Proyectos UF 12.154.264 (Participación EI UF 9.824.734).

25 Proyectos en Cartera con 3.498 unidades no escrituradas.

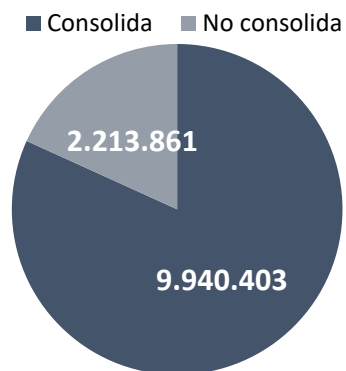


3

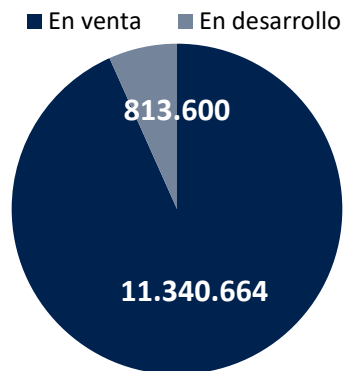
PERSPECTIVAS 2023
Cartera de proyectos inmobiliarios

Distribución por monto

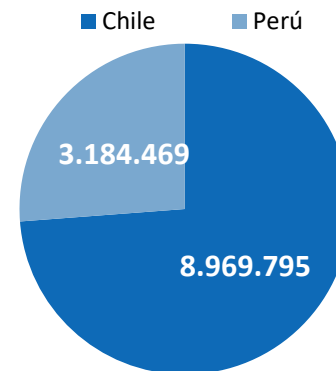
Por consolidación



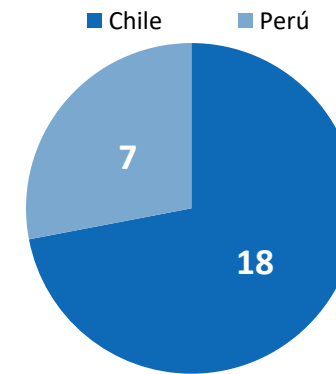
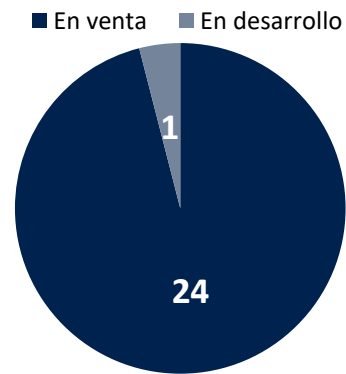
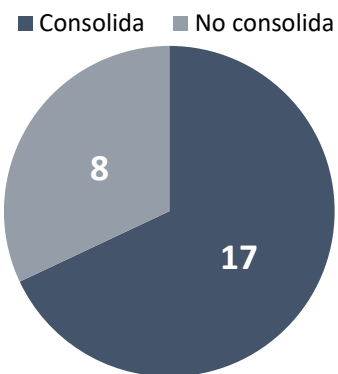
Por etapa



Por País



Por número de proyectos



3

PERSPECTIVAS 2023

Conclusiones

Venta esperada para el 2023 de MM\$430mil, con alta probabilidad de superar el monto indicado.

Se materializa la conversión del backlog hacia los dos segmentos base con mayor rentabilidad histórica (75% de la venta esperada en los dos negocios base definidos en nuestra planificación estratégica).

Monto de venta récord para los proyectos de desarrollo inmobiliario en montos cercanos a los UF 3 millones.

Esperamos un buen resultado para el ejercicio 2023 fruto de la materialización de nuestra planificación estratégica que enfoca la actividad de la empresa en dos negocios donde El posee marcado liderazgo.



4

SOSTENIBILIDAD

Member of

Dow Jones Sustainability Indices

Powered by the S&P Global CSA

Quedamos enlistados en el MILA del Dow Jones Sustainability Index.

Estamos en el Top 4% de empresas más sostenibles de I&C a nivel mundial según DJSI.

Somos parte de las 7 empresas líderes en sostenibilidad enlistadas por el DJSI.

Este año publicaremos nuestra primera memoria integrada, reportando según indicadores DJSI, GRI y SASB.

PRESENTACIÓN DE RESULTADOS 2022

ECHEVERRIA
IZQUIERDO

